

Amza Touré

Entrepreneur · Vente de téléphones & accessoires

CONTACT

TÉLÉPHONE

+000 00 00 00 00

E-MAIL

contact@exemple.com

VILLE

Localisation à renseigner

SITE

www.amzatoure.com

EXPERTISE

- Vente de smartphones
- Accessoires mobiles
- Relation client
- Gestion de boutique

VALEURS

Produits garantis
Des téléphones et accessoires authentiques, testés et garantis.

Prix justes
Des tarifs clairs et compétitifs, sans mauvaise surprise.

Service client
Du conseil avant l'achat et un suivi après la vente.

Profil

EN QUELQUES MOTS

Entrepreneur dans la vente de téléphones et d'accessoires, j'aide particuliers et professionnels à trouver le bon appareil, au bon prix, avec un vrai service après-vente.

Expériences

PARCOURS PROFESSIONNEL

JANV. 2020 — AUJOURD'HUI

Fondateur & gérant

Boutique de téléphonie (démo) · Ville, Pays

Création et développement d'une entreprise de vente de téléphones et d'accessoires, en boutique et en ligne.

- Sélection des produits et des fournisseurs
- Gestion de la boutique et de l'équipe
- Vente en ligne et livraison
- Plus de 5 000 clients servis
- Ouverture d'une deuxième boutique

MARS 2017 — DÉC. 2019

Responsable des ventes

Distributeur de téléphonie (démo) · Ville, Pays

Animation de l'équipe de vente et suivi des revendeurs partenaires.

- Objectifs de vente mensuels
- Formation des vendeurs
- Suivi des revendeurs
- Chiffre d'affaires en hausse de 30 %

JUIN 2015 — FÉVR. 2017

Vendeur conseil

Magasin d'électronique (démo) · Ville, Pays

Conseil et vente de téléphones, accessoires et forfaits mobiles.

- Accueil et conseil client
- Mise en rayon
- Encaissement
- Meilleur vendeur du magasin en 2016

SEPT. 2013 — MAI 2015

Vendeur indépendant

Vente d'accessoires (démo) · Ville, Pays

Premiers pas dans le commerce : vente d'accessoires de téléphone sur les marchés et auprès de connaissances.

- Achat auprès de grossistes
- Vente directe
- Gestion d'un petit stock
- Premiers clients fidèles
- Capital de départ constitué

JANV. 2013 — JUIN 2013

Stagiaire commercial

Opérateur mobile (démo) · Ville, Pays

CV mis à jour automatiquement le 4 novembre 2026

Stage en agence : accueil des clients, vente de forfaits et de téléphones, découverte du métier.

- Accueil en agence
- Vente de forfaits
- Stage validé avec mention

Projets

RÉALISATIONS

E-COMMERCE · 2024

Boutique en ligne & livraison

Commande sur WhatsApp ou en ligne, livraison à domicile en 24 h.

35 % ventes en ligne · 24 h livraison · 4,8/5 avis

COMMERCE · 2023

Ouverture d'une deuxième boutique

Un nouveau point de vente pour se rapprocher des clients.

2 boutiques · +40 % clients · 8 mois rentabilité

PRODUITS · 2022

Gamme d'accessoires

Écouteurs, chargeurs, coques et protections d'écran sélectionnés et garantis.

120 références · 25 % du CA · 6 mois garantie

SERVICE · 2021

Reprise des anciens téléphones

Le client rapporte son ancien téléphone et paie moins cher le nouveau.

800 repris · -20 % pour le client · 3 mois garantie

ENTREPRISES · 2020

Offre entreprises

Équipement en téléphones et accessoires des équipes de PME.

15 entreprises · 300 téléphones · 48 h livraison